

HEILIG OVERTUIGEN

~~Ik geloof er niks van~~

Ik ben er heilig van overtuigd!

Heilig overtuigen

Hoe zorg je ervoor dat jouw ongelovige tante, collega of vriend heilig overtuigd wordt van het geloof? Dat zij of hij zal zeggen: “Ik ben er heilig van overtuigd dat Jezus mijn Redder is!”

In dit boek vind je niet alleen de manier waarop, maar ook het haakje om je timing goed te kiezen. We geven je een ontwapenende vraag waarmee je direct het antwoord kan intikken. Deze methode is al 2000 jaar oud en werkt nog steeds.

Houd wel in gedachten bij dit boek: het gaat over het overtuigen van een ongelovige. Dit boek leert je om een ongelovige heilig te overtuigen van het feit dat Jezus leeft en de Zoon van God is.

Veel plezier met het lezen en de vele succeservaringen die gaan volgen!

Jezus overtuigde heilig

Als je in de eerste eeuw van onze jaartelling door Jezus overtuigd werd, dan was je heilig overtuigd. Dat wil zeggen: zonder twijfel overtuigd. Kijk maar eens naar hoe de levens van de apostelen eindigden. Zij leefden nog jaren na de hemelvaart van Jezus en de meesten werden uiteindelijk gedood vanwege hun geloof.

Jezus had weinig tijd. Zijn bediening duurde maar drie jaar en Hij wilde veel mensen, verspreid over een flinke regio, bereiken. Hij had ook nog eens concurrentie. Veel rabbi's met leerlingen trokken door Israël. Hoe kon Hij mensen in een korte tijd heilig overtuigen?

Als we kijken naar de missie van Jezus, dan zien we twee dingen telkens terugkomen in de Bijbel: Jezus genas en bevrijdde. Bladzijde na bladzijde lezen we deze twee vormen van wonderen terug. Het lijkt wel alsof heel Israël in die tijd ziek of bezeten was.

Tegenwoordig hebben we een uitgebreide zorginfrastructuur met huisartsen en ziekenhuizen. Bezetenheid gaat al snel de psychi(atri)sche zorg in.

Het lijkt in onze tijd niet meer zo nodig om deze twee wonderen te doen, maar vergis je niet. Niemand vindt het leuk om in de wachtkamer te zitten van het ziekenhuis in afwachting van het behandelplan. Niemand gaat voor z'n lol naar de psychiater om aan een levenslang medicijn te worden geholpen.

**Genezing is een kans
in een loterij
waar je geen lot
voor hebt gekocht.**



Genezen Bevrijden Flyeren Theater Dansen

Andere vormen van heilig overtuigen deed Jezus niet. Geen discussies over schepping versus evolutie, geen flyers uitdelen voor een introductiecursus, geen langdurige relaties opbouwen met ongelovige familieleden en Jezus ging niet zingen of pantomime spelen.

Jezus zegt nergens in de Bijbel tegen iemand “Ik hou van je”. Toch is “Jezus houdt van je” een veelgehoorde tekst in evangelisatie.

Genezen en bevrijden, that’s it.

De gouden vraag

Stel je eens voor dat je met Jezus over een zandpad wandelt, op weg naar een dorpje in Israël. In de verte loopt een andere rabbi met een groepje leerlingen. Je ziet Hem denken in stilte. Wat denkt Hij?

Aan de acties van Jezus kun je concluderen dat Hij dacht: “Hoe ga ik deze mensen in korte ontmoetingen overtuigen dat ik de Messias ben?” Het effect van de genezingen en bevrijdingen was dat mensen Hem gingen zien als de Messias. Het effect was dat ze naar de tempel gingen en God de eer gingen brengen.

**Zijn wonderen waren geen doel
op zich, maar een middel.**

Als wij iemand heilig willen overtuigen, gaan we al snel getuigen. Je vertelt dat je gelovig bent. Je gaat aftasten hoe die ander over het christelijk geloof denkt. Je hebt antwoorden geleerd op opmerkingen als “Er zijn veel oorlogen gevoerd in naam van God”, “Als iemand geboren wordt in India, is dat dan niet oneerlijk?”, “Hoe kan God zoveel ellende toestaan?”

Maar zullen we teruggaan naar de kern? Zullen we samen met Jezus gaan overtuigen?

Voorwaar, voorwaar, Ik zeg u: Wie in Mij gelooft, zal de werken die Ik doe, ook doen, en hij zal grotere doen dan deze, want Ik ga heen naar Mijn Vader. (Johannes 14:12)

Jezus zegt in Johannes 14:12 dat Hij door wil gaan met Zijn missie, maar dan aan de rechterhand van de Vader. Hij heeft jou daarvoor nodig. Waarom zou jij dan je eigen manier van overtuigen bedenken? Je hoeft alleen maar simpelweg Zijn voorbeeld te volgen.

Heilig overtuigen begint met de vraag die Jezus zich ook stelde. Jij stelt die vraag aan iemand die in vertrouwen een probleem vertelt. Misschien een onbekende op straat tijdens een evangelisatiecampagne, misschien je schoonbroer met wie je 30 jaar omgaat.

“Wat kan Jezus doen om jou te overtuigen dat Hij de Zoon van God is?”

Een variant: “Ik geloof dat Jezus leeft en dat Hij een relatie met jou wil. Wat kan Hij doen om zich te laten zien aan jou?”

Jij hoeft dus niets. Alleen de vraag stellen. Maar jij hoeft niet te overtuigen. Jezus gaat overtuigen, zoals Hij dat ook hier op aarde deed. Hij gaat het doen en jij bent het doorgeefluik.

Mocht je een keer als antwoord krijgen “Jezus moet mij een rode Ferrari geven”, blijf dan stil. Die ander zal aanvoelen dat je serieus bent en iets delen dat hem of haar echt bezighoudt.

Aan het werk

Je weet nu welk wonder die ander nodig heeft om heilig overtuigd te raken. Je weet ook zeker dat als het wonder gebeurt, dat diegene dan weet dat Jezus het gedaan heeft. En ten derde: je hebt toestemming om te bidden voor diegene. Want hij/zij heeft zelf verteld wat Jezus mag doen.

Je kan nu twee dingen doen. Je kan ter plekke bidden of je kan zeggen wanneer je gaat bidden. Het maakt niet uit. Jezus genas ook op afstand, dus dat is geen probleem.

Nu is nog de vraag: wat ga je bidden? Dit luistert nauw. Denk niet dat het Jezus niet uitmaakt hoe je bidt. In de Nederlandse cultuur is een vrijblijvende manier van bidden geslopen, die we nergens in de Bijbel tegenkomen: “Wilt U alstublieft....?” Niemand in de Bijbel bidt zo. Niet één gebed begint met “Wilt U” in de Bijbel.

Na een dag vol genezingen en bevrijdingen zei een leerling tegen Jezus, in de gebiedende wijs: “Leer ons bidden!” Jezus antwoordde niet vrijblijvend. Hij zei: “Wanneer jullie bidden, zeg....”

Jezus gaf ons dus maar één gebed. Eén gebed. Dat gebed zou als voorbeeld moeten dienen van hoe je moet bidden. “Geef ons heden ons dagelijks brood!” is een bevel in de aoristus imperativus. Die vorm betekent: het bevel wordt direct volledig opgevolgd. Geen discussie.

Als wij voor iets bidden, zeggen we al snel: “Heer, wilt U ons alstublieft vandaag brood geven?” Maar dat is niet hoe Jezus het ons geleerd heeft. Als we durven zeggen “Geef ons brood!”, waarom durven we dan niet op die manier te bidden voor andere dingen?

“Vergeef ons!” heeft dezelfde dwang. Zowel Mattheüs (hoofdstuk 6) als Lukas (hoofdstuk 11) heeft de woorden van Jezus in het Grieks opgeschreven in deze dwingende vorm.

Het gebed

De sleutel tot genezing en bevrijding ligt in de eerste drie zinnen van het Onze Vader.

We bidden altijd “Uw Naam worde geheiligd.” In het Nederlands is dat de aanvoegende wijs, die een wens voor de toekomst uitdrukt: “Wij bidden dat Uw Naam op een dag geheiligd zal worden”.

Die eerste zin staat echter óók in de aoristus imperativus, dat krachtige bevel dat direct volledig wordt uitgevoerd. Hoe kan het dat we dit vertalen als een vage wens? De vertalers worstelen met een zeer krachtig bevel, zoals je dat niet graag aan God geeft. Toch vertalen zij “Geef, vergeef, bevrijd” wel als een bevel. Zo oneerbiedig is het kennelijk niet.

Met de eerste drie zinnen is nog iets bijzonders aan de hand. De persoon die gebruikt wordt, is de derde persoon enkelvoud. Dat is vreemd. Als wij in het Nederlands een bevel geven, staat dat

in de 2e persoon: jij/u/jullie. “Pak die tas!” is in de 2e persoon. Een bevel in de 3e persoon is raar: het is alsof je God aankijkt, maar iets anders in de kamer een bevel geeft.

Het bevel is dus niet gericht aan God, want dan zou het de tweede persoon zijn. Het bevel is gericht aan de drie zelfstandige naamwoorden ‘naam’, ‘koninkrijk’ en ‘wil’. De juiste vertaling van de eerste drie werkwoorden komt het dichtste bij:

Naam van God, je moet direct geheiligd worden!
Koninkrijk van God, kom onmiddellijk!
Wil van God, word gedaan op aarde, zoals in de hemel!

Krachtiger kun je het in het Nederlands niet uitdrukken, maar eigenlijk staat het er nog krachtiger: ‘Ik beveel Uw koninkrijk om hier en nu werkelijkheid te worden!’ Zo staat het er.

Hoe pas je het gebed toe?

Je komt naar de troon van God met de wens van je vriend in gedachten. Laten we hem Arend noemen. Arend gaf een antwoord op de gouden vraag en jij hebt beloofd voor hem te bidden. Je wil niets liever dan dat God het wonder gaat doen waar Arend om gevraagd heeft.

In de eerste zin zeg je tegen God waar het jou om te doen is:

“Uw Naam moet geheiligd worden!”

De passieve vorm (‘moet worden’) roept de vraag op “Door wie?” In je gebed is het antwoord “Door Arend”. Je kan dus ook direct bidden:

**“Onze Vader, die in de hemel is,
Uw naam moet geheiligd worden
door Arend.”**

Vervolgens beveel je het koninkrijk van God om met je mee te komen met het wonder waar Arend om gevraagd heeft. Jezus benadrukte voortdurend dat het Koninkrijk nabij was, dat het gekomen was. Het is binnen handbereik, je hoeft het alleen te pakken in je gebed.

**“Koninkrijk, kom met je genezing
van de knie van Arend!”**

En dan spreek je Arend aan:

**“Arend, het is Gods wil dat je geneest.
Zoals Hij het heeft uitgesproken in de
hemel, zo spreek ik het uit op aarde:
genees in Jezus naam!”**

Follow up

De volgende stap is dat je gaat peilen bij Arend of het wonder gebeurd is. Als je het ter plekke hebt gebeden, kun je het direct vragen. Soms heeft het even tijd nodig, maar meestal gebeurt het meteen.

Nu heeft Jezus Zijn deel van de deal gedaan en wordt het tijd dat Arend zijn deel gaat doen: geloven in Jezus. Het wonder was geen doel, maar een middel. Dring erop aan, maar laat het Arends keuze zijn.

De aoristus, de imperativus, de derde persoon, de passieve vorm: er is maar één kloppende vertaling mogelijk en die kun je maar op één manier uitleggen. Zo mooi ook om het eerste genezingswonder in Handelingen te lezen (hoofdstuk 3). Heel goed om het hele hoofdstuk te lezen, dan zie je hoe heilig overtuigen in de praktijk gaat en wat de rol van geloof is.

Het doel van Petrus is dat de kreupele man door een wonder tot geloof komt (overeenkomstig “Uw Naam moet geheiligd worden!”). Hij roept daarvoor het koninkrijk aan (“Dat wat ik heb, geef ik u”).

Vervolgens is zijn gebed niet: “Heer, wilt U deze man alstublieft genezen?” Hij zegt: “Sta op en loop!” Hij spreekt de man aan, zoals in de derde zin van het Onze Vader: “Uw wil moet gebeuren, op aarde zoals uitgesproken in de hemel”.

Het gaat niet om het Onze Vader als een toverformule. Het gaat om een manier van denken:

- Het wonder is het middel, bekering het doel;
- Geloof dat jij de autoriteit hebt over al het goede in Gods koninkrijk;
- Vraag het niet aan God, maar spreek het uit.

Ik hoop dat je enthousiast bent om de gouden vraag te gaan stellen aan mensen om je heen en voor hen te gaan bidden.

Colofon

Deze uitgave is een samenvatting van het boek “Evangeliseren vanuit je luie stoel” door David Uijl. Je kan er meer over lezen op www.jeluiestoel.nl. In het boek onderbouwt David de vertaling van het Onze Vader uitgebreider en geeft hij meer Bijbelteksten die voor context zorgen.

Je mag deze publicatie gerust delen om de inhoud te verspreiden. Het is echter niet toegestaan de tekst te bewerken, te verkopen of op een andere manier commercieel te gebruiken. De inhoud is beschermd door het Nederlandse auteursrecht.

